

Für unseren Kunden suchen wir ab sofort einen

## **Business Development Manager Bremen**

zur Festanstellung in Bremen mit 38 Stunden/Woche

Unser Auftraggeber ist eine Reederei mit Schwerpunkt Containerdienste innerhalb Europa sowie Transatlantik. Gut 1300 Mitarbeiter arbeiten in knapp 50 Büros in 24 Ländern.

### **Ihre Aufgaben**

- Verkauf und Beratung in Bezug auf das gesamte Dienstleistungsportfolio
- Akquise von Neukunden
- Ausbau des Bestandsgeschäfts
- Kalkulation und Erstellung von Offerten

### **Ihre Qualifikationen**

- Erste Berufserfahrung im Bereich Seefrachten
- Berufserfahrung im Außendienst
- Absolute Kundenorientierung
- Spaß am Verkauf von komplexen Dienstleistungen

### **Ansprechpartner**

Fühlen Sie sich angesprochen? Dann schicken Sie bitte Ihr aktuelles Profil inkl. Gehaltsvorstellungen per E-Mail an Herrn Mythos Admin (mythos@advergy.de).

Um Ihre Bewerbung schneller zuordnen zu können, geben Sie bitte die Referenznummer #706516-06 mit an.

